



Greenhouse

DATA-GEDREVEN SALES: BEWEZEN CASE VOOR MEER OMZET

25-05-2022 Masterclass SMA Sales Event

Oscar van der Meijden & Thijs van den Heuvel



Thijs van den Heuvel
Co-founder Greenhouse_B2B



DIGITAL | MARKETING | DATA | TECH



Oscar van der Meijden
Co-founder Greenhouse_B2B



COMMERCIAL MANAGEMENT | SALES
B2B | ICT



Customer journey

MQL's / SQL's

Experience

Campagnes

Upper & lower funnel



Omzet-target

Bonus

Sales cycle

Leads

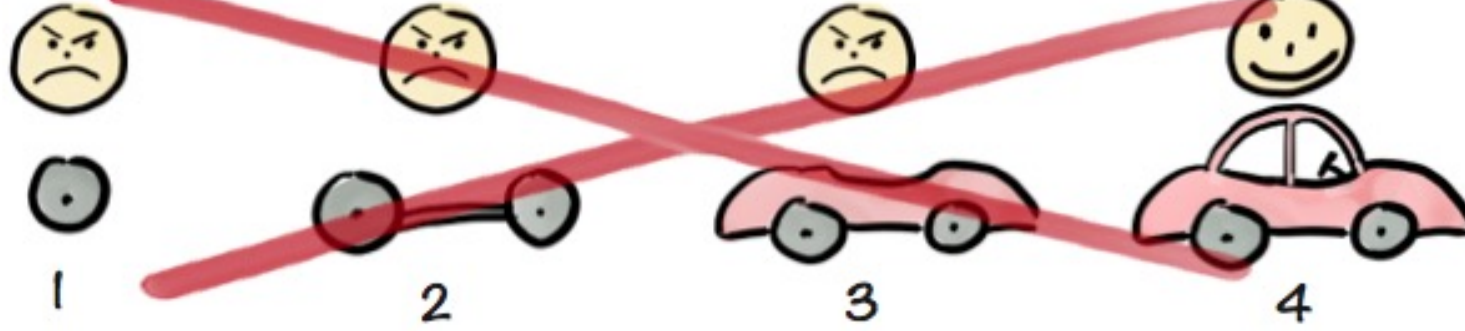
Account plannen



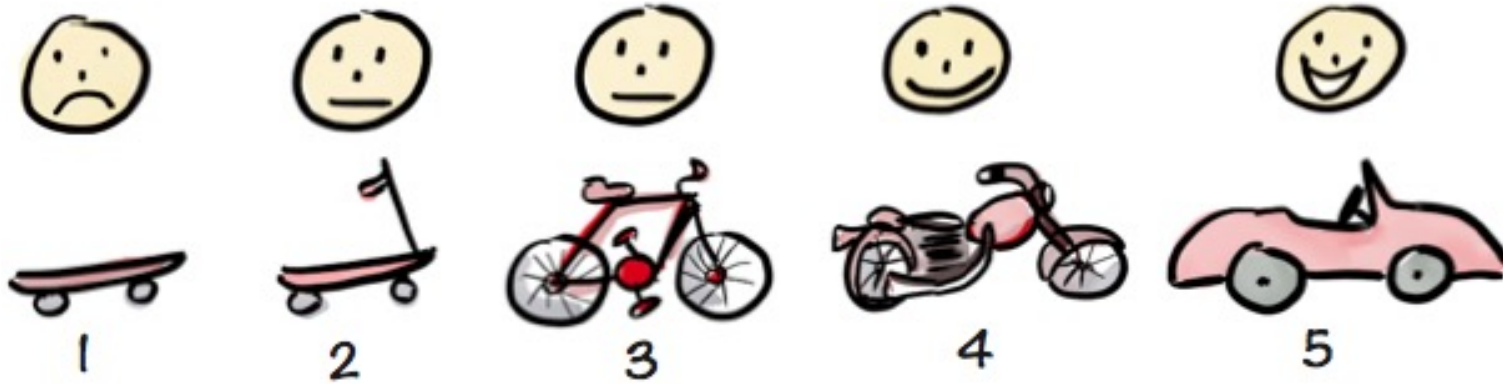
INTERESSANT VERHAAL, MAAR MIJN SITUATIE IS NET IETS ANDERS WANT....

- ✓ **IK KEN AL MIJN KLANTEN AL**
- ✓ **IK HEB GEEN DATA BESCHIKBAAR**
- ✓ **IK HEB GEEN MENSEN / TEAMS**
- ✓ **IK HEB GEEN KLANTEN DIE DIGITAAL ACTIEF ZIJN**
- ✓ **IK HEB STAKEHOLDERS DIE TRADITIONEEL DENKEN**
- ✓ **IK GELOOF MEER IN DE 'VIKING STIJL' IN PLAATS VAN DATA**
- ✓ **IK**

Not like this....



Like this!





**WE WETEN WAT
JULLIE WILLEN.....**

1. RELEVANTE KLANTEN

2. DMU'S DIE WILLEN KOPEN



**WAT WE HEBBEN
GEZIEN**



**B2B DATA-GEDREVEN SALES LOOPT 5-7 JAAR ACHTER OP
B2C BEDRIJVEN**



**80% VAN TOTALE ORDER INTAKE DOOR 15-20% VAN
ACCOUNT MANAGERS**



MARKETING GEEFT ALLEEN MAAR GELD UIT & BEGRIJPT NIETS VAN SALES

(EN MARKETING VINDT DAT SALES DE AANGEDRAGEN LEADS NIET GOED OPVOLGT)



CONTENT IS VAAK ONE-SIZE-FITS-ALL

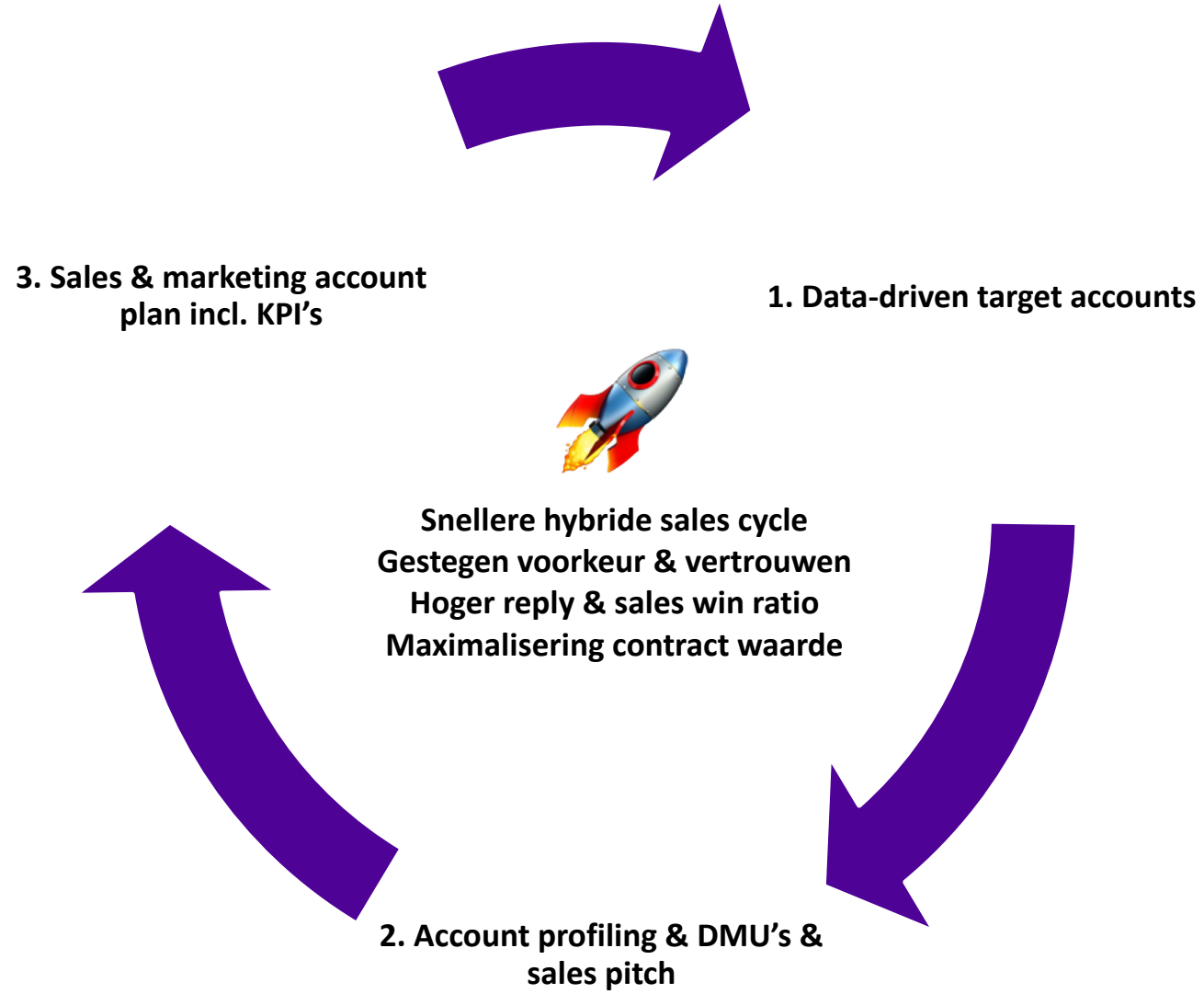


**WAAR WE IN
GELOVEN**

WINNENDE B2B BEDRIJVEN VAN MORGEN ZIJN
VANDAAG BEZIG MET:

- **IDENTIFICEREN VAN (NIEUW) MARKTPOTENTIEEL**
 - **VERSNELLEN VAN OMZETGROEI**
 - **DATA-GEDREVEN SALES- & MARKETINGOPLOSSINGEN**

3 fases van de hybride sales cycle





CONCRETE CASES

In de masterclass hebben we hier uitgewerkte voorbeelden met klantcases van onze aanpak laten zien.

Vanuit privacy- en concurrentie overwegingen kunnen en willen we deze informatie echter niet verspreiden.

We zijn echter van harte bereid én beschikbaar om in een persoonlijk gesprek de verdere uitwerking van ons concept, aan de hand van meerdere klantcases, aan je toe te lichten.



THANK YOU!

Thijs van den Heuvel

thijs.van.den.heuvel@greenhousegroup.com

+31 (0)6 2160 2072

www.greenhousegroup.com/nl/services/b2b

Oscar van der Meijden

oscar.van.der.meijden@greenhousegroup.com

+31 (0)6 51523187

www.greenhousegroup.com/nl/services/b2b